IGNACIO MOURE & ASOCIADOS

Selección & HeadHunter
Consultoría Comercial
Formación & Training
Internacionalización

DirPower

Liderazgo: Construyendo resultados con las personas

Un taller dinámico de habilidades propias de un líder del siglo XXI para responsables y directivos que quieren maximizar la motivación y el rendimiento profesional de su equipo de trabajo.

Muchos responsable de PYMES en el día a día se ven enfrentados a continuos dilemas en el área de gestión de personas que a veces no consiguen resolver todo lo eficazmente que desearían.

Saben que si no dirigimos adecuadamente a nuestro equipo de personas y colaboradores, **les motivamos** para que realicen su labor y les ayudamos a tomar las decisiones correctas, es posible que nuestros objetivos principales como empresa se vean comprometidos.

Existen estadísticas empresariales en las que se reflejan datos con respecto a las razones por las que un colaborador deja una empresa. El resultado de las mismas indican que mayoritariamente *no se van de la empresa en sí, si no de sus directivos.*

Liderar no es una cuestión de elección, es una gran responsabilidad personal como directivo y también una obligación profesional.

Desde Ignacio Moure & Asociados proponemos un taller de formación en habilidades propias de un líder del siglo XXI, que van más allá de meras técnicas directivas, y está especialmente diseñado para responsables de empresas y PYMEs en general.

En este taller propondremos una nueva visión del liderazgo y unas herramientas de trabajo, tan innovadoras como sencillas y de rápida aplicación en el día a día, que le ayudarán a mejorar algunas pautas de conducta gerencial y le proporcionarán sorprendentes resultados en la gestión de sus responsabilidades empresariales.

C/ Lopez de Neira 3, 3º, Ofic.301 - Vigo 36202
T: **986.447.337** E-mail: **info@ignaciomoure.com**
www.ignaciomoure.com

ICU International Coaching University

THE SALES MANAGEMENT ASSOCIATION

IGNACIO MOURE & ASOCIADOS

Selección & HeadHunter
Consultoría Comercial
Formación & Training
Internacionalización

CONTENIDO

- Liderazgo:
  - Los líderes en el siglo XXI.
  - Criterios contemporáneos.
  - Promoviendo cambios.
  - Proyectando el éxito.
- Influenciando hacia la productividad.
- Herramientas de motivación de un equipo de trabajo.
- Mandar con eficacia y precisión.
- Gestión en la toma de decisiones.
- Delegación efectiva de tareas.
- Desarrollo de habilidades resolutivas de tus colaboradores:
  - Herramientas de equipo.
  - Generación de criterios de trabajo.
  - Evaluación y desarrollo profesional.
  - Control de objetivos asignados.
  - Reuniones productivas.
- Enfrentamientos: logrando acuerdos.
- Amonestación: gestionando problemas.

OBJETIVOS

Este Taller de Habilidades de Liderazgo tiene como objetivos principales proporcionar a los asistentes tanto conocimientos teóricos como prácticos, suficientes y necesarios, para desarrollar al máximo sus cualidades como responsable de un grupo de personas.

Desde potenciar su liderazgo; aumentar el nivel de motivación profesional de su equipo de trabajo; afinar el proceso de toma de decisiones; facilitar la creatividad de los colaboradores como fuente de soluciones, hasta promover y gestionar el desafío de los cambios continuos que vivimos y viviremos, pasando por el uso de herramientas para delegar tareas como vía potenciar los resultados de nuestra empresa.

DIRIGIDO A

Gerentes y Directores de PYMES, Directores Comerciales, Directores, Responsables o Jefes de departamento que tienen un equipo de personas a su cargo.
Personas interesadas en el desarrollo de sus competencias y habilidades directivas.
Profesionales de la formación y RRHH.

Profesionales de cualquier área funcional con responsabilidades directivas. Profesionales que van a desempeñar funciones directivas. Licenciados Derecho, Dirección y Administración, Empresariales y Económicas e Ingenieros

METODOLOGIA

Sesiones de trabajo participativas, donde se realizarán diversos ejercicios para su contraste, análisis y discusión por parte de los asistentes. Se propondrán prácticas a realizar in-situ con integrantes de su propio equipo para su valoración posterior en el taller.

3 Jornadas de trabajo en 3 semanas consecutivas. Todos los martes.
Duración: 4 h.
Horario: A Convenir
Máximo de participantes: 15
Se incluye documentación, ejercicios y bibliografía recomendada.

C/ Lopez de Neira 3, 3º, Ofic.301 - Vigo 36202
T: **986.447.337** E-mail: **info@ignaciomoure.com**
www.ignaciomoure.com

ICU International Coaching University

THE SALES MANAGEMENT ASSOCIATION